

# KARL W. SCHMIDT & ASSOCIATES, INC.

借助 SOLIDWORKS CONCEPTUAL DESIGNER  
将再循环构思更快投入市场



使用 SOLIDWORKS Conceptual Designer 软件, Karl W. Schmidt & Associates 已大幅缩减销售流程的长度, 同时让这家再循环系统制造商能够更快的将新构思投入市场, 并赢得更多业务。

### 挑战：

加速开发和配置再循环系统，从而缩短销售周期并压缩工程工作。

### 解决方案：

实施 SOLIDWORKS Conceptual Designer 软件。

### 优点：

- 将设计周期缩短 50%
- 将修订次数减半
- 下单前完成 80% 到 95% 的工程工作
- 在再循环系统设计中增加创新

Karl W. Schmidt & Associates, Inc. 是定制型再循环系统设计、工程和制造的全球领先公司。因关注创新，该公司已平稳增长，并且现在服务于超过 35 个国家/地区的客户。除提供最新再循环系统和设备外，Karl W. Schmidt & Associates 还提供再循环趋势和技术方面的战略性洞察，从而帮助客户更高效运营。

该再循环公司的创新承诺延伸至其对先进设计工具的使用。Karl W. Schmidt & Associates 从 AutoCAD® 2D 设计工具升级为 SOLIDWORKS® 3D 开发平台，并且今天仍继续使用 SOLIDWORKS 设计、SOLIDWORKS Simulation Professional 分析和 SOLIDWORKS Enterprise PDM (EPDM) 产品数据管理软件来支持系统开发和生产。

作为 SOLIDWORKS 社区的一部分，该公司的工程师参加了 SOLIDWORKS 的各项活动，从而密切关注可用的新解决方案。2012 年 SOLIDWORKS 世界大会暨展览会上，Karl W. Schmidt & Associates 工程经理 Mike Buchli 见证了 SOLIDWORKS Conceptual Designer 软件的推出，他立即意识到 3DEXPERIENCE® 平台上的第一款 SOLIDWORKS 解决方案将帮助公司缩短其传统上耗时较长的销售周期。

“我注册参加了 SOLIDWORKS Conceptual Designer 的灯塔计划，因为我能够看到该软件我们压缩销售周期的作用，过去，这一周期需要持续八个月，”Buchli 回忆道，“赢得订单前，我们会反复与客户沟通，以便最终确定设备设计和系统布局。有了 SOLIDWORKS Conceptual Designer 软件，我们坚信我们能够大幅缩减销售流程的长度、更快将新构思投入市场并赢得更多业务。”

“构思不会始终只局限在相当小的框框内，”Buchli 强调。“有了 SOLIDWORKS Conceptual Designer，我可以自然地提出想法、与客户高效协作并将新观念带回至 SOLIDWORKS 软件，藉此解决制造问题。该软件有助于我们获得新构思，从而比使用传统 CAD 更快投入市场。”

### 加快概念设计可推动质量、创新和创造力

实施 SOLIDWORKS Conceptual Designer 软件后，Karl W. Schmidt & Associates 已将其销售周期从八个月缩短到四个月，同时在接到客户订单前完成了 80% 到 95% 的系统工程。该公司从其 EPDM 库中减少大多数标准生产零件和装配体并使用 SOLIDWORKS Conceptual Designer 创建定制件和克服具体困难的创新方法，从而将销售流程长度缩短 50%，通过该软件的社交功能可快速且轻松与客户共享。

“SOLIDWORKS Conceptual Designer 能使我们更快完成迭代，同时将所需修订次数缩减一半，”Buchli 解释道，“例如，某客户可能想要对某特殊布局进行 10 处更改，使用 SOLIDWORKS Conceptual Designer 强大的直接编辑功能，我们可以仅在几小时内做出更改，而使用传统 CAD 需要耗费几天的时间。该软件可让您在零件上实时进行推拉操作，以满足客户的独特要求。通过 SOLIDWORKS Conceptual Designer，我们可以将更多时间倾注于创建新概念、增加创新和提高质量。”



高质量。”

“通过 SOLIDWORKS Conceptual Designer，我们可以将更多时间倾注于创建新概念、增加创新和提

— 工程经理 Mike Buchli

### 消除猜测工作

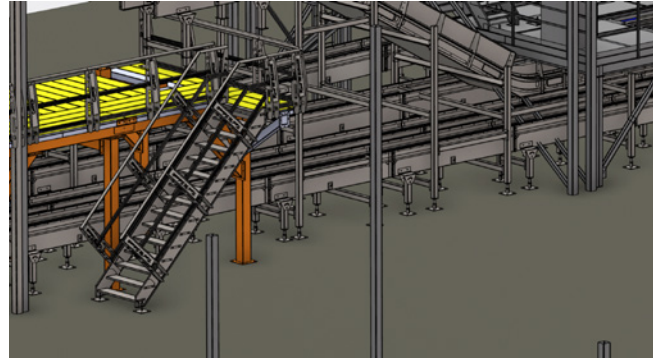
Karl W. Schmidt & Associates 极大地提高了生产效率，因为 SOLIDWORKS Conceptual Designer 让公司专注于设计而非制造事宜。“它可以消除与在装配体中更改零件相关的大量猜测工作，因为接到订单之前，我们可以仅关注设计而无需提前规划生产。”Buchli 说道。

“当与一些更大的企业竞争时，我们是一家相当小的公司，”Buchli 继续说道，“我们尽可能进行模块化，但拥有 SOLIDWORKS Conceptual Designer 这类工具可让我们在竞争中获得真正的优势，尤其在向客户提供更创新解决方案以满足特殊要求并减少修订方面。”

## 与客户协作

SOLIDWORKS Conceptual Designer 社交功能对于理顺并加速 Karl W. Schmidt & Associates 与其客户沟通方面发挥着重要的推动作用。该软件如今可建立安全的协作式网站, Karl W. Schmidt & Associates 可以发布设计概念和布局, 客户可以查看设计、添加评论和进行修订。

“不用发送电子邮件和图片, 也不用检查 Outlook、智能手机或 Dropbox™, 我们便和客户便可以在单一位置访问和查看 3D 设计信息,” Buchli 说道, “信息将实时更新并且读起来像博客一样。通过单一位置访问数据更快捷、更轻松, 并且这有助于减少修订并缩短我们所体验的销售周期。”



使用 SOLIDWORKS Conceptual Designer 软件, Karl Schmidt Associates 不仅能够更快开发全新再循环概念, 公司还可通过该软件的社交框架更有效地与客户沟通。

**关注 Karl W. Schmidt & Associates, Inc.**  
增值经销商: 美国科罗拉多州丹佛 Alignex

总部: 3900 E 68th Ave  
Commerce City, CO 80022  
USA  
电话: +1 303 287 7400

有关更多信息, 请访问  
[www.karlschmidt.com](http://www.karlschmidt.com)

我们的 **3DEXPERIENCE** 平台为我们服务于 12 个行业领域的品牌应用程序提供了技术驱动, 同时提供了一系列丰富的行业解决方案经验。

**3DEXPERIENCE**® 公司达索系统为企业和用户提供了可持续构想创新产品的虚拟空间。本公司全球领先的解决方案转变了产品的设计、生产和支持方式。达索系统协作解决方案促进社会创新, 实现了更多通过虚拟世界改善现实世界的可能性。本集团为 140 多个国家/地区、各行各业、不同规模的 190000 多家客户带来价值。更多信息, 请访问 [www.3ds.com/zh](http://www.3ds.com/zh)。



### 亚太地区

Dassault Systèmes  
ThinkPark Tower  
2-1-1 Osaki,  
Shinagawa-ku  
东京 141-6020  
日本

### 美洲

Dassault Systèmes  
SolidWorks Corporation  
175 Wyman Street  
Waltham, MA 02451 美国  
+1 781 810 5011  
generalinfo@solidworks.com

Dassault Systèmes (Shanghai)  
Information Technology Co., Ltd.  
+86 400-818-0016  
infochina@solidworks.com